

Delegado/a Venta Hospitalaria Urología - Madrid

Multinacional farmacéutica precisa incorporar un/a Delegado/a de Venta Hospitalaria para cubrir la Comunidad de Madrid.

Descripción:

En dependencia del Gerente Nacional de Ventas, el/la candidato/a tendrá las siguientes funciones:

- Se responsabilizará de la promoción de nuestros productos especializados en TRATAMIENTOS DE UROLOGÍA (medicamentos) en el ámbito hospitalario.
- Participará junto con el Gerente Nacional de Ventas en la realización del plan de acción en su zona de trabajo.
- Conseguir los objetivos marcados según su área de actuación.
- Actualización y puesta al día en conocimientos sobre productos, mercado y competidores.

El/la candidato/a deberá residir preferiblemente en Madrid y sus ámbito de actuación serán: Madrid y alguna provincia adyacente.

Sector: Farmacéutico/biofarmacéutico

Disciplina: Ventas

Formación: Diplomatura

Ubicación: Madrid

Contrato: Indefinido

Jornada: Completa

Requisitos mínimos:

- Experiencia mínima de 3 años en productos de venta hospitalaria y TRATAMIENTOS DE UROLOGÍA (medicamentos).
- Estudios Superiores (Licenciatura o Diplomatura)
- Inglés medio
- Excelentes habilidades comerciales
- Dominio de informática
- Orientados a resultados
- Persona comprometida y responsable

INTERESADOS DEBERÁN ENVIAR SU CV A SANDRA EGEA (segea@sntalent.es).

Delegado/a Venta Hospitalaria Urología - Barcelona

Multinacional farmacéutica precisa incorporar un/a Delegado/a de Venta Hospitalaria para cubrir Cataluña.

Descripción:

En dependencia del Gerente Nacional de Ventas, el/la candidato/a tendrá las siguientes funciones:

- Se responsabilizará de la promoción de nuestros productos especializados en TRATAMIENTOS DE UROLOGÍA (medicamentos) en el ámbito hospitalario.
- Participará junto con el Gerente Nacional de Ventas en la realización del plan de acción en su zona de trabajo.
- Conseguir los objetivos marcados según su área de actuación.
- Actualización y puesta al día en conocimientos sobre productos, mercado y competidores.

El/la candidato/a deberá residir preferiblemente en Barcelona y sus ámbito de actuación serán:

Barcelona, Tarragona, Lérida, Girona y alguna provincia adyacente.

Sector: Farmacéutico/biofarmacéutico

Disciplina: Ventas

Formación: Diplomatura

Ubicación: Cataluña

Contrato: Indefinido

Jornada: Completa

Requisitos mínimos:

- Experiencia mínima de 3 años en productos de venta hospitalaria y TRATAMIENTOS DE UROLOGÍA (medicamentos).
- Estudios Superiores (Licenciatura o Diplomatura)
- Inglés medio
- Excelentes habilidades comerciales
- Dominio de informática
- Orientados a resultados
- Persona comprometida y responsable

INTERESADOS DEBERÁN ENVIAR SU CV A CAROLINA MUÑOZ (cmunoz@sntalent.es).

Delegado/a Venta Hospitalaria - Barcelona

Multinacional farmacéutica precisa incorporar un/a Delegado/a de Venta Hospitalaria para cubrir la zona de Cataluña.

Descripción:

En dependencia del Gerente Nacional de Ventas, el/la candidato/a tendrá las siguientes funciones:

- Se responsabilizará de la promoción de nuestros productos farmacéuticos (CRITICAL CARE) en el ámbito hospitalario.
- Participará junto con el Gerente Nacional de Ventas en la realización del plan de acción en su zona de trabajo.
- Conseguir los objetivos marcados según su área de actuación.
- Actualización y puesta al día en conocimientos sobre productos, mercado y competidores.

El/la candidato/a deberá residir preferiblemente en Barcelona y sus ámbito de actuación serán: Barcelona, Tarragon, Lérida, Girona además de alguna provincia adyacente.

Sector: Farmacéutico/biofarmacéutico

Disciplina: Ventas

Formación: Diplomatura

Ubicación: Cataluña

Contrato: Indefinido

Jornada: Completa

Requisitos mínimos:

- Experiencia mínima de 3 años en productos de venta hospitalaria y comercializando productos de CRITICAL CARE.
- Estudios Superiores (Licenciatura o Diplomatura)
- Inglés medio
- Excelentes habilidades comerciales
- Dominio de informática

- Orientados a resultados
- Persona comprometida y responsable

INTERESADOS DEBERÁN ENVIAR SU CV A CAROLINA MUÑOZ (cmunoz@sntalent.es).

Delegado/a Venta Hospitalaria Urología - Valencia

Multinacional farmacéutica precisa incorporar un/a Delegado/a de Venta Hospitalaria para cubrir la Comunidad Valenciana.

Descripción:

En dependencia del Gerente Nacional de Ventas, el/la candidato/a tendrá las siguientes funciones:

- Se responsabilizará de la promoción de nuestros productos especializados en TRATAMIENTOS DE UROLOGÍA (medicamentos) en el ámbito hospitalario.
- Participará junto con el Gerente Nacional de Ventas en la realización del plan de acción en su zona de trabajo.
- Conseguir los objetivos marcados según su área de actuación.
- Actualización y puesta al día en conocimientos sobre productos, mercado y competidores.

El/la candidato/a deberá residir preferiblemente en Valencia y sus ámbito de actuación serán: Valencia, Alicante, Castellón, Murcia además de alguna provincia adyacente.

Sector: Farmacéutico/biofarmacéutico

Disciplina: Ventas

Formación: Diplomatura

Ubicación: Comunidad Valenciana

Contrato: Indefinido

Jornada: Completa

Requisitos mínimos:

- Experiencia mínima de 3 años en productos de venta hospitalaria y TRATAMIENTOS DE UROLOGÍA (medicamentos) .
- Estudios Superiores (Licenciatura o Diplomatura)
- Inglés medio
- Excelentes habilidades comerciales
- Dominio de informática
- Orientados a resultados
- Persona comprometida y responsable

INTERESADOS DEBERÁN ENVIAR SU CV A THAIS CASALS (tcasals@sntalent.es).

Delegado/a Venta Hospitalaria - Valencia

Multinacional farmacéutica precisa incorporar un/a Delegado/a de Venta Hospitalaria para cubrir la Comunidad Valenciana.

Descripción:

En dependencia del Gerente Nacional de Ventas, el/la candidato/a tendrá las siguientes funciones:

- Se responsabilizará de la promoción de nuestros productos farmacéuticos (CRITICAL CARE) en el ámbito hospitalario.

- Participará junto con el Gerente Nacional de Ventas en la realización del plan de acción en su zona de trabajo.
- Conseguir los objetivos marcados según su área de actuación.
- Actualización y puesta al día en conocimientos sobre productos, mercado y competidores.

El/la candidato/a deberá residir preferiblemente en Valencia y sus ámbito de actuación serán: Valencia, Alicante, Castellón, Murcia además de alguna provincia adyacente.

Sector: Farmacéutico/biofarmacéutico

Disciplina: Ventas

Formación: Diplomatura

Ubicación: Comunidad Valenciana

Contrato: Indefinido

Jornada: Completa

Requisitos mínimos:

- Experiencia mínima de 3 años en venta de productos de venta hospitalaria y CRITICAL CARE.
- Estudios Superiores (Licenciatura o Diplomatura)
- Inglés medio
- Excelentes habilidades comerciales
- Dominio de informática
- Orientados a resultados
- Persona comprometida y responsable

INTERESADOS DEBERÁN ENVIAR SU CV A THAIS CASALS (tcasals@sntalent.es).